

# KDK en todo el país: viaje comercial a Santa Fe

La empresa especializada en la comercialización de dispositivos industriales presentó sus soluciones para diversas plantas de Santa Fe.

KDK Argentina

<https://www.kdk-argentina.com/>

Fuente: [https://www.linkedin.com/posts/kdk-argentina\\_viajecomercial-kdk-kdkargentina-activity-7247986293001875457-Md9Q](https://www.linkedin.com/posts/kdk-argentina_viajecomercial-kdk-kdkargentina-activity-7247986293001875457-Md9Q)



Fernando Bravo y Matias Russino, miembros del equipo de KDK Argentina, viajaron desde Buenos Aires, donde está ubicada la empresa que representan, hasta Santa Fe con el objetivo de fortalecer relaciones comerciales con sus clientes y presentar todas las soluciones de la marca personalmente.

---

*El equipo pudo conocer más sobre la forma de trabajo de la empresa*

---

El viaje incluyó una visita a Granja Tres Arroyos en Capitán Sarmiento. En este encuentro el equipo pudo conocer más sobre la forma de trabajo de



URL estable: <https://www.editores.com.ar/node/8204>

la empresa, lo que permitió identificar oportunidades para proponer soluciones adaptadas a sus requerimientos.

Posteriormente, en Bigand, los representantes de KDK se reunieron con los equipos de compras, mantenimiento e ingeniería de Mauri SA, intercambiando ideas sobre aplicaciones industriales y posibles mejoras a través de las soluciones industriales innovadoras.

La visita a VMC Refrigeración, en Rafaela, también fue clave para conocer sus proyectos actuales y futuros, identificando cómo las soluciones de automatización y control de KDK podrían integrarse a la empresa.

---

*La visita a VMC Refrigeración, en Rafaela, también fue clave para conocer sus proyectos actuales y futuros*

---

Finalmente, en TEC SRL, en San Carlos Norte, se realizó una breve capacitación sobre instrumentos de nivel, seguida de un recorrido por las instalaciones a fin de conocer de primera mano los proyectos en ejecución y así proponer soluciones a desafíos futuros.

En cada planta, además de mostrar el portafolio completo de productos industriales comer-



cializados por KDK, los viajeros hicieron especial hincapié en la nueva línea de variadores de velocidad INVT y en los sensores de nivel de UWT GmbH.

Este viaje no solo consolidó las relaciones comerciales, sino que también abrió nuevas oportunidades para colaborar en proyectos clave, con tecnología innovadora y soluciones a medida para cada cliente. ■■

---

*No solo consolidó las relaciones comerciales, sino que también abrió nuevas oportunidades para colaborar en proyectos clave*

---

